

# Az új Arysta évnyitó rendezvénye

SZERZŐ: FM

Az Arysta LifeScience Magyarország Kft. január közepén tartotta a margitszigeti Danubius Health Spa Resort Margitsziget szállodában évnyitó rendezvényét, ahol kereskedelmi partnerei meghallgathatták az új Arysta első évértékelését, emellett a cég idei évi üzletpolitikájáról és portfóliójáról is áttekintést kaptak.

## Az Arysta cégcsoport – kibővült termékkörrel

A rendezvényen Herpai Sándor ügyvezető igazgató köszöntötte cégük partnereit, majd visszatekintésében elmondta, hogy 2015 elején nagy változások történtek az Arysta LifeScience Corporation életében, amiken sikeresen túljutottak. A Platform Specialty Product Company amerikai pénzügyi befektető konszern ugyanis megvásárolta a belga illetőségű Agriphar S.A. vállalatot, az amerikai Chemtura Corporation mezőgazdasági üzletágát, valamint az



Herpai Sándor ügyvezető igazgató

## Hogyan tovább 2017-ben?

Az Arysta portfóliójának kiemelt termékkategóriája a biostimulátorok és a csávázószeresek. A *Rancona* csávázószer ME formulációjával pedig egyedülálló a piacon.

### Szántóföldi technológiai csomagok

Az idei év kínálatából sem maradhatnak el a technológiai csomagok. A jól ismert *Atonik-Borotek 150* talán a cég életében az első csomag, ami jelenleg is rendkívül népszerű a gazdálkodók körében, de a *Cyperkill 25 EC-Pyloxorex Neo* eladása is jelentős volumenű.

Az Arysta emellett kínálja a termelők számára a 40 hektáros *Flurostar-Nautius* (TFN+TRB), valamint a 8 hektáros *Búza AD* csomagot, ami *Emerald Star*, *Markate*, *Nautius* és *AD Contact* készítményeket tartalmaz.

Az Arysta újdonsága, hogy az idei évtől valóságos, úgynevezett fizikai csomaggal is megjelenik a piacon: 5 hektáryi búza kezelésére alkalmas növényvédő szereket csomagolnak össze, az *Emerald Star* gombaölőt, a *Cyperkill Max* rovarölőt, a *Flurostar 200* és a *Nautius* gyomirtót tartalmazza.

### A deszikkálás technológiai csomagjai

A betakarítás előtti kezelésekhöz szinte egyedülálló portfólióval áll az Arysta a gazdálkodók rendelkezésére.

A 20 hektáros *Elastiq Ultra-Silwet Star* csomag tartalmának kijuttatását 3-4 héttel a tervezett betakarítás előtt kell elvégezni, tiszta állományban.

Az *Elastiq Ultra-Silwet Star-Sunflex*, valamint az *Elastiq Ultra-Kapazin 20* hektáros csomagok két héttel a tervezett betakarítás előtt juttathatók ki.

A *Solaris+Elastiq Ultra*, valamint a *Solaris+Melius* csomagok felhasználásával markáns deszikkáló hatás érhető el, egy héttel a betakarítás előtt kijuttatva.

## Az Arysta a jövőben még nagyobb hangsúlyt fektet a csávázószeresek és a biostimulánsok értékesítésére

Arysta vállalatot. Az így létrejött cég nevével kapcsolatban az új tulajdonosok az Arysta használata mellett döntöttek. A három cég integrációja 2015. évben kezdődött, s 2016-ban fejeződött be. Az új Arysta hazánkban jelenleg közel 100 terméket forgalmaz, 23 főt foglalkoztat.

A vásárlással az Arysta termékköre finomvegyipari termékekkel bővült. A cégcsoport jelenlegi éves forgalma 3,6 milliárd dollár – ami hazánk GDP-jének 2,5%-a –, ennek felét teszi ki az agrokémikália.

Az Arysta cégcsoport, öt gyárának és laboratóriumainak köszönhetően, jelentős fejlesztő, gyártó és formázó kapacitással rendelkezik.

## Az új Arysta első évértékelése

Véglesi János kereskedelmi és marketingvezető évértékelőjében elmondta, hogy cégük új irodába költözött, ami a III. kerületi Lajos utcában található.

2016-ban az azt megelőző évhez képest forgalmuk minden hónapban növekedett, mintegy 4-10% között. Összességében az elmúlt évben az eladásai közel 10%-kal haladták meg a 2015. évit; ez azért is óriási eredmény, mert a hazai piac jellemzően szűkült az elmúlt esztendőben.

A cég 2016. évi portfóliója mintegy 2/3 részben Arysta-, közel 1/3 Chemtura-, valamint ezeken kívül Agriphar-termékekből állt. 2016-ban az azt megelőző évhez hasonlóan a gyomirtó szer volt a legjelentősebb termékkategória, azt követte a gombaölő szer és az adjuvánsok. Fontos kiemelni, hogy – talán a rovarölő szer kivételével, ahol egy fontos készítményüket rajtuk kívül álló okok miatt elveszítették – minden szegmensben növekedést értek el.

Véglesi János kiemelte: cégük a jövőben még nagyobb hangsúlyt fektet a csávázószeresek és a biostimulánsok értékesítésére, s azt, hogy a gázosító szerekre is egyre nagyobb igény mutatkozik.

Az Arysta őszi káposztarepce, borsó, napraforgó és szója növényekre is ajánl deszikkáló megoldást.

### A csávázás technológiai csomagja is népszerűek a gazdálkodók körében

Számos helyen elterjedt a korai, kisebb tőszámmal történő, valamint nyugati fajták vetése a gabonák esetében, ahol a vírusvektorok elleni védekezés nagyon fontos. Az Arysta úgy döntött, hogy prémium gombaölő csávázószerek terméküket párosítja egy felszívódó hatású rovarölő készítménnyel, amit csomagban értékesít: a 25 hektáros *Rancona i-MIX-Mat-rero 600 FS* csomag az elmúlt évben igen népszerű volt, ezért a cég idén is kínálja a gazdálkodók számára.

### Engedélyokirati változások 2016-ban

Az Arysta portfólióját is módosítják az engedély-okirati változások: emiatt az *Alar* növekedésszabályozó új, SG formulációban érhető el. A készítmény okiratából a lucerna és vörös here ki-, míg a hajatott dísznövények bekerültek.

A jövőben a *Basamid G* rovarölő szer háromévenként egyszer alkalmazható, az *Elastiq Ultra* pedig cseppnehezítésre kapott engedélyt minden kultúrára, 0,35-0,5 l/ha közötti dózissal.

A *Rancona 15 ME* és a *Rancona i-MIX* csávázószerek köre a teljes kálászosokra kiterjed a jövőben.

Az elmúlt évben kapott engedélyt az *Aphox 50 WG* rovarölő szer, ami kiváló készítmény a levéltetvek ellen.

### 2017. évi engedély-visszavonások

Az *Izoron 500 SC* március végéig, az *Acord 500 SC* június végéig, a *Cyperkill 25 EC* október végéig forgalmazható.

A *Cythrín Garden* rovarölő a várt-hoz képest mégsem lehet szabadforgalmú készítmény, sőt februárban lejár az okirata, s a gyártó a továbbiakban nem támogatja.

### A tavalyi célok teljesültek

Véglesi János örömmel számolt be arról, hogy a fő irányokat, amiket a 2016-os évre vonatkozóan tűztek ki



Véglesi János kereskedelmi és marketingvezető

maguk elé, végrehajtották.

A kereskedelem területén megvalósult a személyre szabott, szezon eleji ajánlat, az egyforma hozzáférhetőség a termékekhez, a bizományosi rendszer további működtetése, s az egyesített technológiai csomagok létrehozása. Az ügyfélszolgálaton egy vásárlópartner egy logisztikai kollégához tartozik. Emellett a délelőtt 10 óráig leadott rendelést az Arysta 24 órán belül házhoz szállítja.